

# 担任研修の特徴

教員のポテンシャルを信頼すれば安心してチャレンジングな学年団が誕生する

チームとして 学年会の一体感が

10種類の グループワーク検討シート

を通じて **生まれます**

☆研修中には、グループでワイワイ言いながら検討します。

個人として 謙虚でチャレンジングな担任教員になろうと

15種類の 個人ワーク検討シート

を通じて **決意します**

☆研修中には、個人でじっくりと思考し検討するからです。

我々は 具体的に何をするかひらめいていただくために

6種類の 洗練された講義

を通じて **支えます**

☆私共はあくまで第三者であり決意～実行するのは学校の先生だからです。

『活気あふれる学年会・クラス』をつくりましょう！ 進学実績は後からついてくる

生徒と教員の“相互信頼関係”を創り出す『担任力』の養成

# クラス担任力養成研修

## クローズ講座〔学校内実施〕のご案内

『洗練された講義と演習』で参加教員の“実践と結果”が得られます

生徒と教員との信頼関係が、生徒の学校生活を安定したものにする基盤だといわれています。その信頼関係は教員の「生徒観」(人間観)とコミュニケーションのあり方で決まると考えます。この二つのあり方を学校内の教員同士が共有して、実践に移していかなければ生徒との信頼関係作りは実現不可能です。この講座は、クラス担任が持っていなければならない諸能力を養成することを狙いにしています。

### クラス担任に不可欠な諸能力

- ① 目標とすべき学級像を持っている
- ② クラス経営の進め方を知っている
- ③ 信頼を高めるコミュニケーション・スキルを持っている
- ④ 生徒や保護者の問題解決を支援するスキルを持っている
- ⑤ クラス経営の整備を進める力を持っている

### 【本講座を受講された先生方のご感想】

- ★ 教師になって6年目になるが、常に、「このままで良いのかなあ」と思いながら教師をやっていた私にとっては、今回の研修はかなりの刺激になりました。かなり多くのことを教えていただいたので、全てを実践することは無理かもしれませんが、一つずつ実践してゆこうと思います。
- ★ 今までいろいろな本を読んだり、多くに先生方が指導している内容を見て学んできたことが、理論的に頭の中で整理できたので非常に良かった。
- ★ 今まで知らなかった問題解決法やほめて伸ばすことやフィードバックをして（生徒に）考えさせることで生徒が成長することを学んだので実践していきたい。

株式会社 ヒューマン・リンク

TEL : 075-212-7015 FAX:075-212-7016

京都市中京区泉正寺町 328 番地

セミナー参加実績 私立学校 750校

次ページに本講座の開催要領とカリキュラムの事例を掲載しています。ご参照願います。

クラス担任力養成講座 学内実施〔クローズ講座〕 問い合わせ用紙

切り取らず、そのままお送り願います。 送信先FAX. 075-212-7016

- 「担任講座の校内(クローズ講座)」を実施 したい。  
 検討したいので詳しい資料がほしい  説明を聞きたい

貴校名		お名前	役職；
TEL		FAX	

次ページに本講座の開催要領とカリキュラムの事例を掲載しています。ご参照願います。

## ■クラス担任力養成講座 開催要領

1. 4日間のうち、最初の2日間は連続とします。第3日は第2日から3ヶ月～6ヶ月後に、第4日は第3日開催から3ヶ月～6ヶ月に開催することを原則とします。
2. 開催はオープン型とクローズ型で対応します。  
今回のご案内はクローズ型講座でございます。以下をご覧ください。
3. オープン型は1校から6名以上の参加を基本とします。
4. クローズ型は6～15名の参加が理想的です。20名までは可能。
5. 第1日から第4日まで同一の先生にご参加いただく形となります。
6. 各回講座の時間は、開始時刻 10:00、終了 17:00 を原則とします。

## ■クラス担任力養成講座 カリキュラムの事例

	第1日	第2日	第3日	第4日
午前	オリエンテーション コミュニケーションスキル	フィードバック 信頼関係づくり	オリエンテーション 自己評価	オリエンテーション 自己評価
午後	コミュニケーションスキル リーダーシップ モチベーション 状況対応 リフレクション	学級の目標像 学級運営プロセス 学級運営整備計画 リフレクション	活動の振り返りと評価 再計画 ピアレビューシステム リフレクション	活動の振り返りと評価 再計画 ピアレビューシステム リフレクション

## ■学校単独 学内講座(クローズ型) 開催要領

計4日間の研修講座でございます。

内容は、スタートアップ研修2日間とフォローアップ研修2日間。

【研修パターン例】①第1・2日 →2週連続(土曜日×2回。あるいは、日曜日×2回)

②第3日 →第2日を実施してから1.5～3ヶ月後に実施。土曜日か日曜日。

③第4日 →第3日を実施してから1.5～3ヶ月後に実施。土曜日か日曜日。

上記は、あくまで例でございます。実際はご都合のよい日程調整をいたします。

※会場は学校内

※各回の講師交通費は別途ご請求させていただきます。

※業務開始前でのお支払いとなります。

## ■その他の開催形態 3～5校の合同講座(オープン型)

東京、名古屋、広島などで開催検討中。お問い合わせください。

研修内容は、クローズ型と同じです。